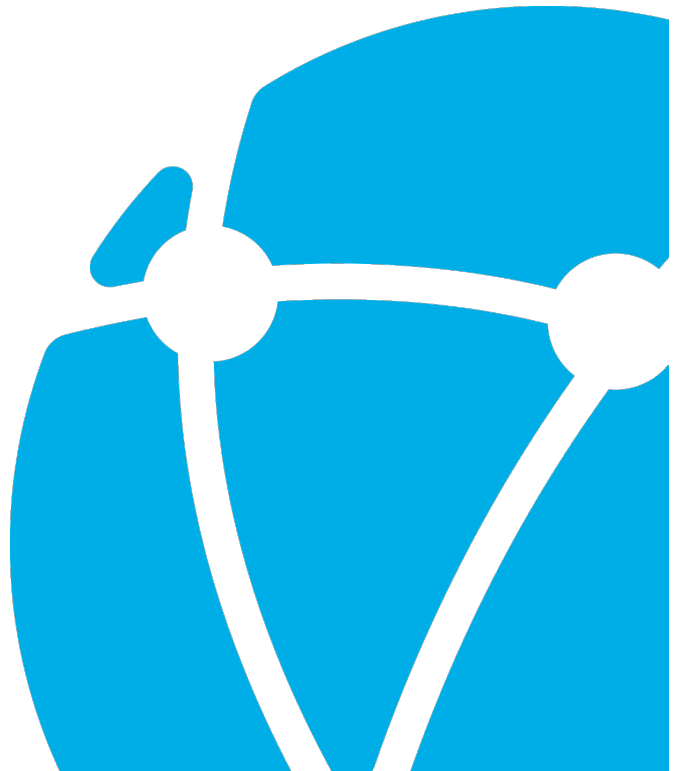


# GROWTH HACKER

BY HERMENEUS WORLD



## DESCRIPCIÓN DEL PUESTO

### a) Sobre la compañía

Hermeneus World es una empresa de base tecnológica con más de 6 años de experiencia en la digitalización de comercios, pymes y autónomos con modelo de negocio de negocio SaaS y B2B+B2C. Más información en nuestra web corporativa [www.hermeneusworld.com](http://www.hermeneusworld.com).

Contamos con un equipo directivo de 6 profesionales altamente cualificados y con una media de 4,5 años de antigüedad en la compañía que forman una estructura plana organizada por procesos operacionales y áreas de responsabilidad. Dicho equipo, perfectamente alineado con los objetivos empresariales de la compañía, ha logrado generar un significativo crecimiento en los principales KPIs de la empresa.

Fruto de dicho crecimiento, la compañía ha iniciado un proceso de expansión para lo que requiere la incorporación inmediata de un Growth Hacker (Growth Manager, Conversion Manager o Ecommerce/Digital Marketing Manager).

### b) Perfil del candidato y funciones

Buscamos incorporación inmediata de un profesional altamente cualificado para implantar y desarrollar un modelo de negocio transaccional en la compañía para la nueva etapa de crecimiento.

Se busca un candidato cualificado y con experiencia real demostrable en funcionales similares, interesado en formar parte de un proyecto apasionante en pleno proceso de expansión. Formará parte del equipo directivo de la compañía y será el responsable de definir la estrategia e implantar una estrategia de crecimiento de la compañía, creando su propio equipo y responsabilizándose del presupuesto definido.

Las funciones serán las siguientes:

- Definición, ejecución y supervisión de una estrategia de captación y fidelización acorde con la estrategia de crecimiento definida.
- Creación y análisis de campañas e informes de resultados y Performance (ROI y KPIs), con el objetivo de establecer patrones de éxito replicables.
- Gestión integral de todas las palancas de marketing, especialmente digitales (SEO, SEM, email, social media...) para maximizar resultados.
- Consecución de un incremento en el tráfico, así como de ratios de conversión y optimización de recursos de manera escalable.
- Diseño de Dashboards de KPIs enfocados en la conversión y la optimización.
- Colaboración con los equipos de Producto y Desarrollo, en un entorno y planificación de iteraciones ágiles.

El candidato será responsable de gestionar un presupuesto acorde con los objetivos establecidos, estableciendo un cuadro de mandos desde el que poder analizar la evolución de los KPIs identificados y el grado de consecución de los objetivos establecidos.

### c) Requisitos mínimos

Los requisitos mínimos para optar a la vacante son los siguientes:

- Experiencia real demostrable en puestos de responsabilidad similares.
- Ser autónomo, proactivo y resolutivo, demostrando capacidad para liderar un departamento, establecer y liderar una estrategia clara de crecimiento con reporte periódico al resto del equipo directivo, identificar incidencias y áreas de mejora a la vez que se proponen soluciones adecuadas.
- La capacidad de esfuerzo y el cumplimiento de los objetivos establecidos, su implicación en la empresa y su alineación con los objetivos empresariales establecidos, así como su capacidad de trabajar en equipo y adaptarse a una cultura propia implantada serán requisitos imprescindibles.

- Valoramos experiencia y conocimientos demostrables adquiridos por iniciativa propia, en proyectos fuera del ámbito educativo o profesional.
- Valoramos experiencia y conocimientos demostrables en metodologías Agile (Scrum) y Git.
- Valoramos titulaciones oficiales que acrediten estudios específicos para las funciones asignadas.
- Nivel de inglés medio/alto.

Se tendrá muy en cuenta la actitud del candidato, su capacidad de trabajar en equipo y de entender y asumir claramente las responsabilidades encomendadas.

#### d) Oferta

Posibilidad de desarrollar la carrera profesional desde nuestras oficinas de Madrid o Bilbao.

Se ofrece incorporación inmediata a jornada completa y contrato indefinido en empresa de base tecnológica en fase de crecimiento, con un gran componente de innovación y cultura de empresa propia.

El candidato se incorporará al equipo directivo de la compañía disfrutando de un atractivo paquete remunerativo acorde con el puesto y las responsabilidades asumidas, que le permitirá desarrollar una atractiva carrera profesional.

Formará parte, además, de un equipo de profesionales apasionado con talento y gran experiencia con los que compartirá las responsabilidades de cumplir los objetivos estratégicos establecidos por el órgano de administración de la empresa.

## CONTACTO

Todas las candidaturas serán tratadas con máxima confidencialidad.

Los interesados pueden dirigir sus candidaturas por correo electrónico a [rrhh@hermeneus.es](mailto:rrhh@hermeneus.es) o contactarnos a través de nuestro [formulario de contacto](#).